

**USATO:** Il portale Moto.it è ormai diventato un vero e proprio punto di riferimento per la vendita di motocicli usati in Italia. Abbiamo ascoltato le opinioni dei suoi responsabili per capire quale uso ne possano fare i concessionari

## QMOTO per l'usato



**I**l portale Moto.it è ormai diventato un vero e proprio punto di riferimento per la vendita di motocicli usati in Italia. Questo ha fatto sì che allo stesso tempo diventasse con gli anni una vastissima banca dati relativa alle quotazioni e alle trattative di motociclette usate nel nostro paese, e ha dato allo staff dell'editrice CRM l'opportunità di creare QMoto, un nuovo indispensabile strumento di lavoro dedicato ai concessionari per la gestione delle moto usate.

Si tratta di una pubblicazione semestrale che affronta la questione del valore delle motociclette usate in un modo sostanzialmente nuovo e molto più fedele alla realtà del mercato rispetto a quanto fatto fino ad oggi dagli strumenti istituzionali. Secondo Francesco Risari, di Moto.it, rispetto agli strumenti tradizionali come l'Eurotax, QMoto "...è un prodotto voluto e studiato insieme ai concessionari per avere un panorama il più realistico possibile del mercato dell'usato per ciascun modello di moto o scooter. QMOTO abbandona le logiche precedenti con cui vengono fatte le quotazioni, per offrire attraverso dei grafici intuitivi una fotografia del mercato: per ciascun modello offre i prezzi a cui viene messo in vendita e i prezzi a cui viene realmente venduto".

Per questa ragione le caratteristiche distintive rispetto a prodotti sono piuttosto chiare. Infatti Risari stesso conferma che QMoto "...non è realizzato facendo sondaggi dai concessionari sui prezzi medi dei modelli e neppure applicando coefficienti di svalutazione arbitrari. Le quotazioni sono elaborate sulla base di 171.000 trattative di vendita avvenute su Moto.it nel corso degli ultimi mesi; ogni 6 mesi verrà elaborato e pubblicato un nuovo libro di quotazioni. Il nostro prodotto offre quotazioni di ritiro e di vendita non solo per i modelli immatricolati negli ultimi anni ma va indietro anche fino al 1980. Oltre a

tutto ciò offriamo anche i grafici dei prezzi a cui moto e scooter sono realmente venduti, statistiche di mercato e indici di vendibilità dei mezzi. Si può dire che QMOTO risponde immediatamente alle dinamiche di mercato e risolve anche i problemi di quotazione dell'usato in corrispondenza del lancio sul mercato di nuove versioni, o di deprezzamenti connessi con politiche fiscali o anti-inquinamento."

Le quotazioni di QMoto sono il frutto dell'analisi di ben 171.036 offerte di vendita nel database di www.moto.it – tra privati e privati oppure tra privati e concessionari – nel periodo che va dal primo di ottobre 2005 al 30 settembre 2006. Comprendono modelli che vanno dal 1992 al 2006. I valori dell'usato tengono conto soprattutto di eventuali campagne delle Case sui nuovi modelli, campagne di rottamazione e anche delle politiche legislative in tema di emissioni inquinanti. Questo per avere il valore reale del motociclo riferito in base all'esatto momento in cui questo viene ritirato o venduto. Tutto ciò per cercare di risolvere le problematiche che normalmente il commerciante si trova a fronteggiare senza adeguati strumenti informativi. Risari ritiene che "...non ci devono essere incognite nel ritiro dell'usato. Una gestione dell'usato efficiente offre un vantaggio competitivo enorme. Il ritiro dell'usato è necessario per la vendita del nuovo, ma ciò premesso la vendita dell'usato consente di aumentare il proprio business e fa entrare in contatto la concessionaria con clienti di altre marche. Oggi i dealer devono confrontarsi con questa sfida: ritirare bene l'usato (valutarlo correttamente e riconoscerne i difetti) rigenerarlo (con programmi di revisione, controllo e garanzia) e riuscire a venderlo più velocemente possibile liberando quindi spazi e risorse finanziarie".

QMOTO è lo strumento più completo per risol-

vere una fase molto delicata di questo processo – le problematiche di valutazione in fase di ritiro e di vendita. Diventa quindi realmente utile per determinare sia il valore di ritiro, sia il prezzo di vendita, oltre a fornire indicazioni sulla desiderabilità del modello.

QMoto non si limita quindi a fornire il semplice valore di una motocicletta usata – sia che si tratti del valore di ritiro che di quello di vendita – ma offre molto di più. Per i modelli più interessanti del mercato infatti, la pubblicazione offre una serie di informazioni aggiuntive per permettere al concessionario di avere tutti i dati più interessanti su ciascun modello di moto. Nello specifico sono riportate caratteristiche come l'elenco degli allestimenti presenti, una serie di indicazioni sulla quantità di moto usate in vendita di quello specifico modello, dell'interesse degli acquirenti e un'indicazione della vendibilità del modello in base al rapporto tra le moto offerte in vendita e quelle effettivamente vendute. In più, tutte le informazioni sono corredate da una serie di grafici con informazioni come il prezzo a cui il modello è stato messo in vendita in un determinato anno, o i prezzi a cui il modello è stato effettivamente

venduto per ciascun anno di immatricolazione.

Grazie a questa grande completezza di informazione Risari prevede di vendere i servizi di QMoto web "...già oggi all'indirizzo [www.moto.it/qmoto](http://www.moto.it/qmoto) è possibile abbonarsi a QMOTO e riceverlo in negozio, mentre è in fase di realizzazione una versione on-line per gli abbonati che verrà aggiornata con maggiore frequenza. Per i privati che devono trattare una compravendita forniremo invece un servizio di consultazione on-line delle singole schede. In ogni caso la formula cartacea resta fondamentale per permettere ai dealer interagire col cliente e per utilizzare QMOTO in negozio e in officina."

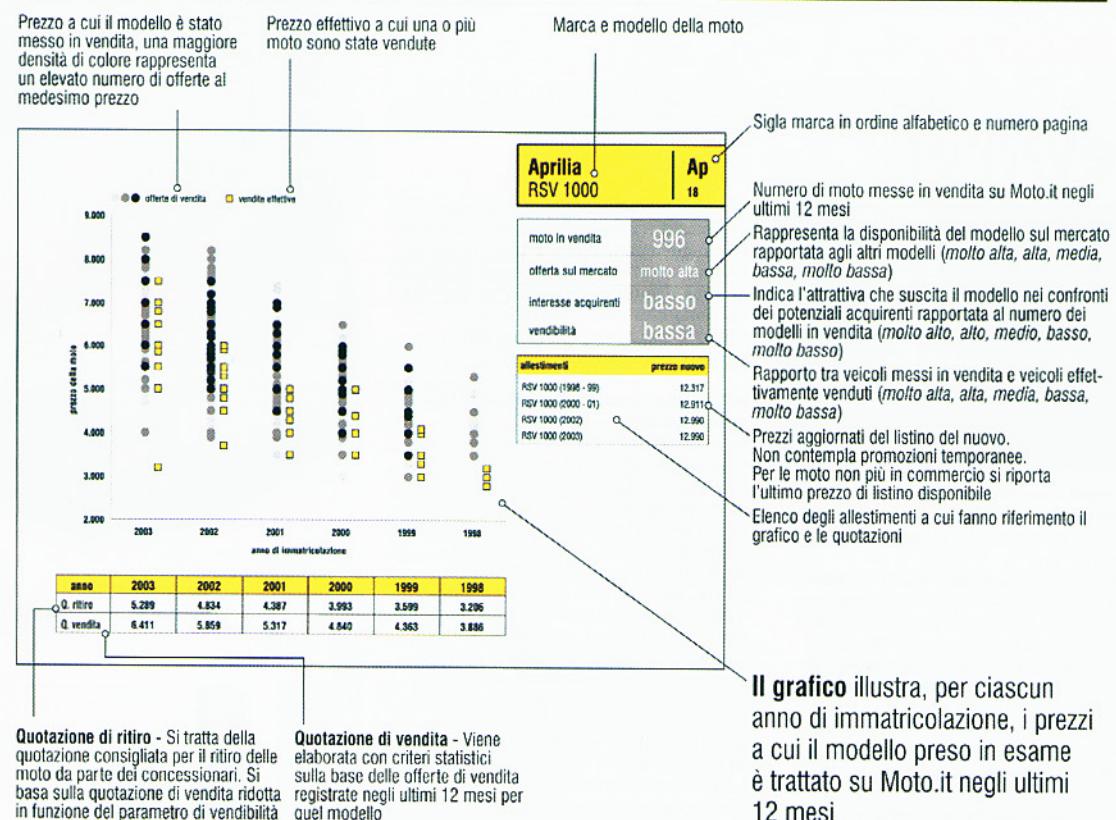
Sul primo numero di QMoto – una pubblicazione semestrale che viene spedita in abbonamento a marzo – sono presenti una prima sezione con



le quotazioni di 892 modelli di motociclette presenti sul mercato, e una seconda parte costituita da 456 schede dettagliate dei modelli più interessanti del mercato italiano.

Per informazioni sugli abbonamenti a QMoto visitate il sito di Moto.it all'indirizzo [www.moto.it/qmoto](http://www.moto.it/qmoto). Oppure chiamate il numero 02/76000472 o scrivete all'indirizzo e-mail: [concessionari@moto.it](mailto:concessionari@moto.it)

### GUIDA ALLA CONSULTAZIONE DELLE SCHEDE



Il grafico illustra, per ciascun anno di immatricolazione, i prezzi a cui il modello preso in esame è trattato su Moto.it negli ultimi 12 mesi